

گزارش عملکرد سرمایه‌گذاری

شرکت توسعه کارآفرینی بهمن

تیر ماه ۱۳۹۹

Bahmancapital.com



بهمن
توسعه کارآفرینی

فهرست

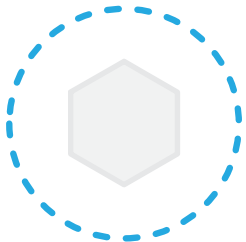
۳	معرفی
۴	سرمایه‌گذاری‌های یک سال اخیر
۵	پورتفوی سرمایه‌گذاری
۶	هم‌سرمایه‌گذاران
۷	شرایط حداقلی پذیرش طرح‌های سرمایه‌گذاری
۸	میزان و نحوه سرمایه‌گذاری در مراحل مختلف
۹	فرایند سرمایه‌گذاری
۱۰	توزیع جغرافیایی درخواست‌های سرمایه‌گذاری
۱۱	عملکرد فرآیند سرمایه‌گذاری
۱۲	طرح‌های بررسی شده
۱۳	سرعت عمل پاسخگویی
۱۴	دلایل رد طرح‌های سرمایه‌گذاری
۱۵	بخش نرم‌فزار
۱۶	عملکرد فرآیند سرمایه‌گذاری
۱۷	حوزه فعالیت درخواست‌های سرمایه‌گذاری
۱۸	توزیع جغرافیایی درخواست‌های سرمایه‌گذاری
۱۹	سرعت عمل پاسخگویی
۲۰	طرح‌های بررسی شده
۲۱	تیم‌های پذیرفته شده
۲۲	دلایل رد طرح‌های سرمایه‌گذاری
۲۳	بخش صنعتی
۲۴	عملکرد فرآیند سرمایه‌گذاری
۲۵	حوزه فعالیت درخواست‌های سرمایه‌گذاری
۲۶	توزیع جغرافیایی درخواست‌های سرمایه‌گذاری
۲۷	سرعت عمل پاسخگویی
۲۸	طرح‌های بررسی شده
۲۹	تیم‌های پذیرفته شده
۳۰	دلایل رد طرح‌های سرمایه‌گذاری
۳۱	راه‌های ارتباطی

معرفی

شرکت «توسعه کارآفرینی بهمن» توسط جمعی از فعالان کارآفرینی فناورانه و نوآورانه با بیش از ده سال تجربه فعالیت در این زیست‌بوم، پایه‌گذاری شده است. بهمن در مدت فعالیت چهار ساله خود تلاش بسیاری برای جذب دانش و مهارت‌های سرمایه‌گذاری خطرپذیر دنیا، ایجاد فرهنگ صحیح تعامل با کارآفرینان و توسعه چارچوب‌های مالی و حقوقی مناسب شرایط ایران داشته است. راهبرد اصولی بهمن ورود در مراحل نوپایی کسب‌وکارها (Early Stages) و حضور در کنار شرکای سرمایه‌گذار (Co-investors) است و شبکه خوبی از سرمایه‌گذاران همکار را شکل داده است.

سرمایه‌گذاری‌های یک سال اخیر

خرداد ۹۸ - خرداد ۹۹



سرامیک‌های پیشرفته



جوانه یاقوت



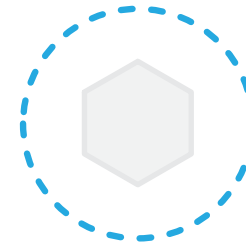
زبان‌شناس



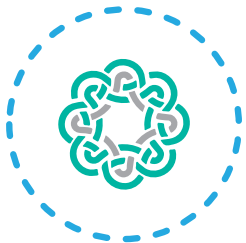
آگر



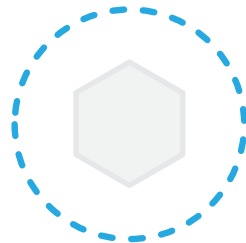
لیان



سنسور شناساگر



کیت تشخیص
کرونا



رایان تجارت



نوبار



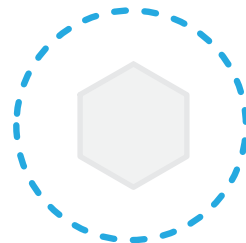
اینیفای



نشریار



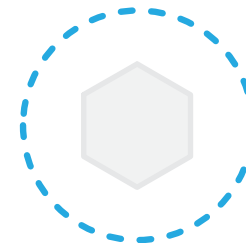
لیفت



تولید مقاطع
فولادی



فناوری‌های پلیمری
پویش



دوربین حرارتی

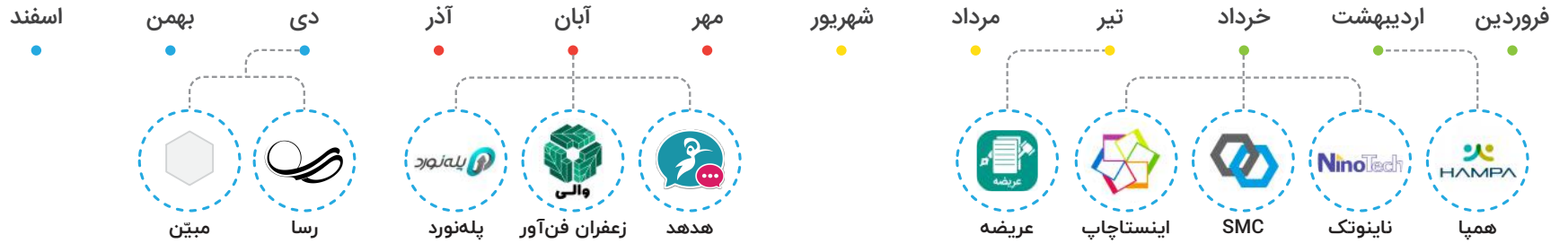
۹۷ روز



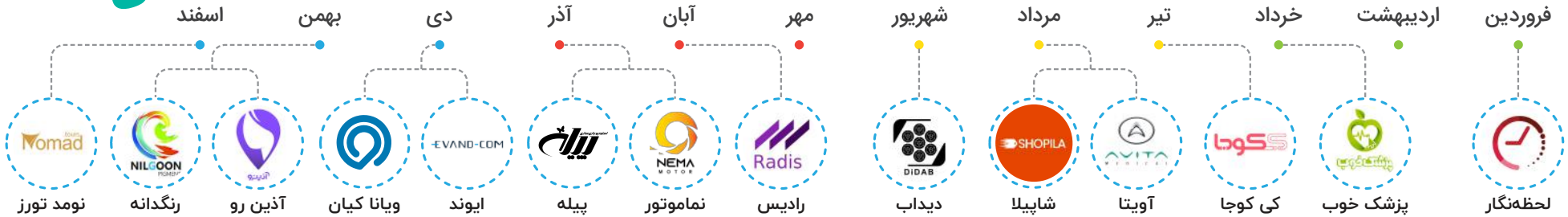
میانگین زمان طی شده برای تیم‌ها
از ارسال ایمیل درخواست تا امضای قرارداد

پورتفوی سرمایه‌گذاری

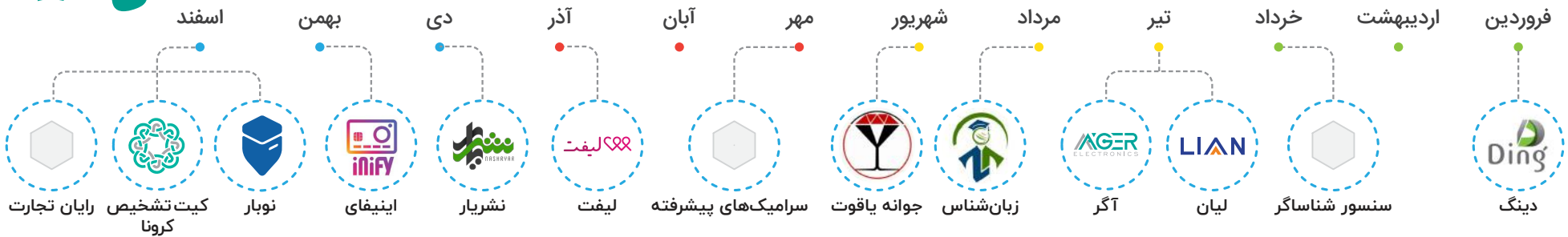
سال ۹۶



سال ۹۷



سال ۹۸



سال ۹۹



هم‌سرمایه‌گذاران



به علاوه

۱۳

سرمایه‌گذار
نیک‌اندیش

شرایط حداقلی پذیرش طرح‌های سرمایه‌گذاری

- افراد کلیدی کسب و کار دارای سهام اکثریت باشند.
- دانش فنی و نوآوری در سرویس یا محصول از مزیت‌های اساسی آن باشد.
- برای محصول حداقل یک نمونه عملیاتی (Working Prototype) که در برگیرنده ویژگی‌های کلیدی است، موجود باشد.
- محصول از طریق فروش یا جذب کاربر مناسب، تایید مقدماتی بازار را گرفته باشد.
- بهمن جزو سرمایه‌گذاران ابتدایی کسب‌وکار باشد.

میزان و نحوه سرمایه‌گذاری در مراحل مختلف



میلیارد ریال

سرمایه‌گذاری در مراحل پیش‌بذری و بذری تا سقف ۵ میلیارد ریال انجام می‌شود.



بهمن در مراحل آغازین راه‌اندازی و رشد اولیه کسب‌وکارها سرمایه‌گذاری می‌کند.



میلیارد ریال

در مراحل اولیه رشد استارت‌آپ‌ها (سری A) تا سقف ۶۰ میلیارد ریال سرمایه‌گذاری می‌کند که این امر مستلزم وجود سرمایه‌گذاران مشترک است.



سیاست اصولی بهمن بر سرمایه‌گذاری مشترک با سایر سرمایه‌گذاران است.

فرآیند سرمایه‌گذاری

ارائه درخواست

ارسال ایمیل به Apply@BahmanCapital.com



غربالگری

مصاحبه غیرحضوری برای بررسی همسویی با معیارهای بهمن



آشنایی اولیه

جلسه حضوری برای آشنایی با تیم کارآفرین و طرح کسب و کار



ارزیابی موشکافانه

بررسی و راستی آزمایی اطلاعات و مستندات طرح



انعقاد قرارداد

مذاکرات نهایی و انجام فرآیند اداری انعقاد قرارداد



مشاوره و هدایت کسب و کار

حضور در کنار تیم به عنوان مشاور کسب و کار

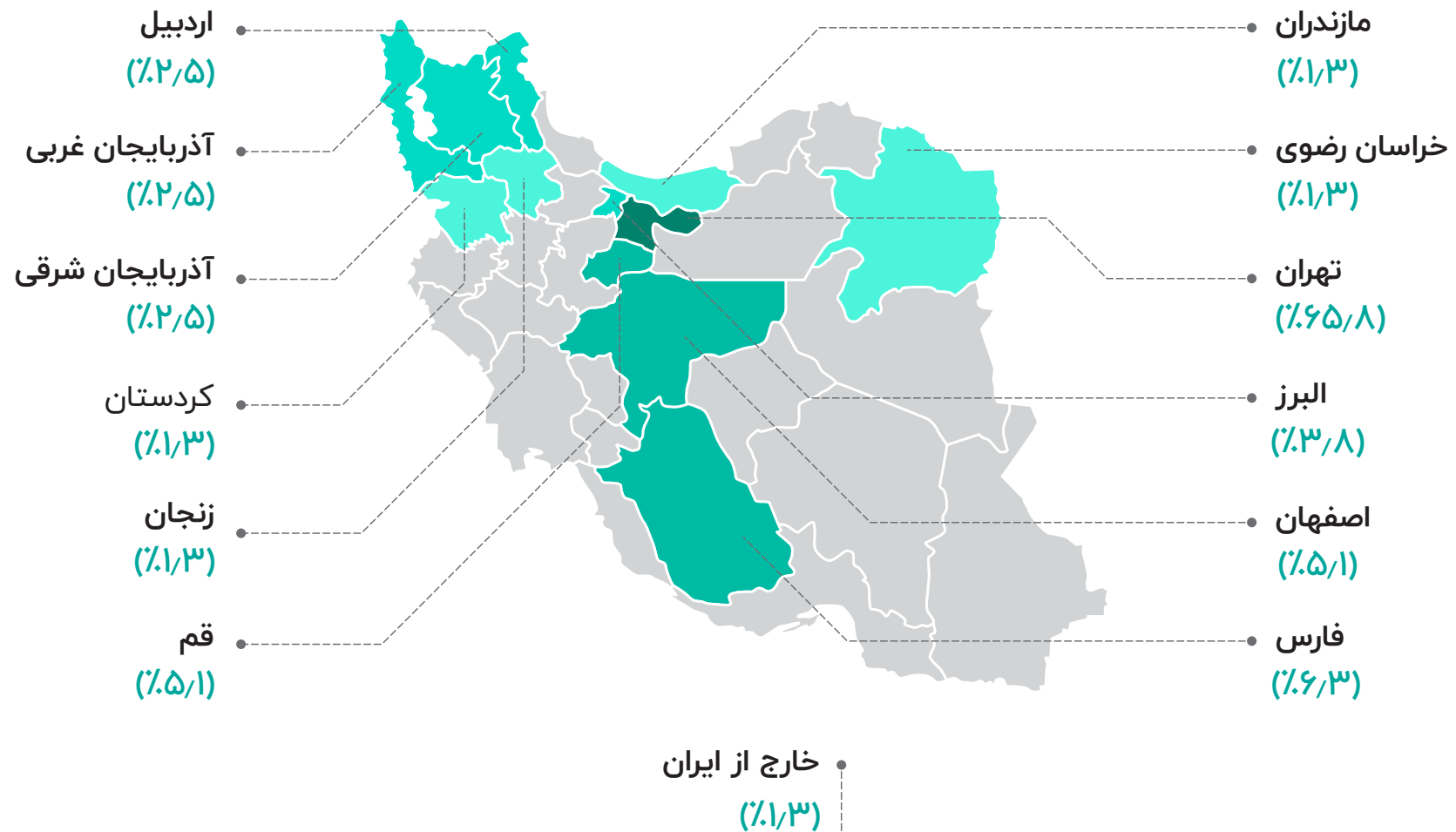


خروج

خروج از سهامداری کسب و کار



توزیع جغرافیایی درخواست‌های سرمایه‌گذاری



عملکرد فرآیند سرمایه‌گذاری

خرداد ۹۸ - خرداد ۹۹



* این طرح‌ها در مراحل مختلف فرآیند ارزیابی قرار دارند و نتیجه نهایی (رد یا پذیرش) به تیم ابلاغ نشده است.



طرح‌های بررسی شده



سرعت عمل پاسخگویی



متوسط زمان صرف شده
از ارسال درخواست
تا دریافت نتیجه نهایی
(رد یا امضای قرارداد)

۳
روز

متوسط زمان صرف شده
از ارسال درخواست
تا برقراری تماس اولیه با تیم

۱
روز

دلایل رد طرح‌های سرمایه‌گذاری

محصول/خدمت ۲۸٫۳٪



- آماده نبودن محصول
- ساختار پروژه‌ای داشتن
- عدم تطابق محصول با بازار (Product Market Fit)
- عدم جذابیت محصول
- عدم ورود به بازار
- فرار گرفتن در مرحله ایده
- قیمت‌گذاری نامناسب

تیم ۲۴٫۹٪



- ترکیب تیم نامناسب/ نداشتن تیم مناسب
- ترکیب سهامداری نادرست
- عدم پیگیری از سمت استارت‌آپ
- عدم تمرکز
- عدم ثبات در تیم
- عدم شناخت کافی بازار و مشتریان

سایر ۱۷٫۸٪

- جذب سرمایه از سایرین
- عدم ارتباط با موضوع سرمایه‌گذاری خطرپذیر
- عدم علاقه مندی به حوزه فعالیت
- متناسب نبودن با تیکت سائز بهمن
- پیدا نشدن هم سرمایه‌گذار

بازار ۱۴٫۱٪

- اندازه بازار غیر جذاب
- رقبای قوی
- ریسک (قانونی، تقلید و ...)
- نداشتن مزیت رقابتی

ارزش‌گذاری ۲٫۲٪



- ارزش‌گذاری نامناسب

مدل کسب‌وکار ۳٫۹٪



- عدم جذابیت مدل درآمدی
- مدل درآمدی نامناسب
- عدم مقیاس پذیری

اطلاعات مالی ۸٫۸٪



- جذاب نبودن بازده سرمایه‌گذاری
- سرمایه بر بودن طرح
- عدم تناسب سرمایه درخواستی با مرحله رشد استارت‌آپ
- عدم تناسب سرمایه درخواستی با ترکشن ایجاد شده
- نداشتن ترکشن مالی جذاب
- هزینه/درآمد نامعقول در زمان فعالیت



• گزارش عملکرد جریان ورودی طرح

• بخش نرم افزار

خرداد ۹۸ - خرداد ۹۹



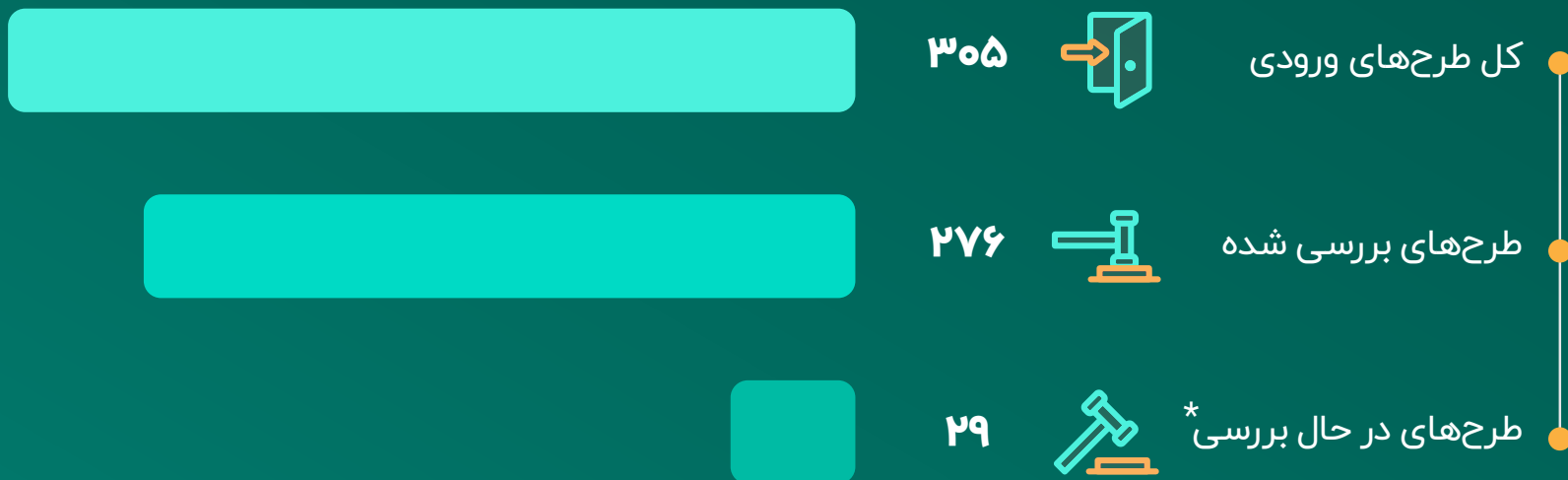
نوسمن
توسعه کاربردی



بخش نرم افزار

عملکرد فرآیند سرمایه گذاری

خرداد ۹۸ - خرداد ۹۹

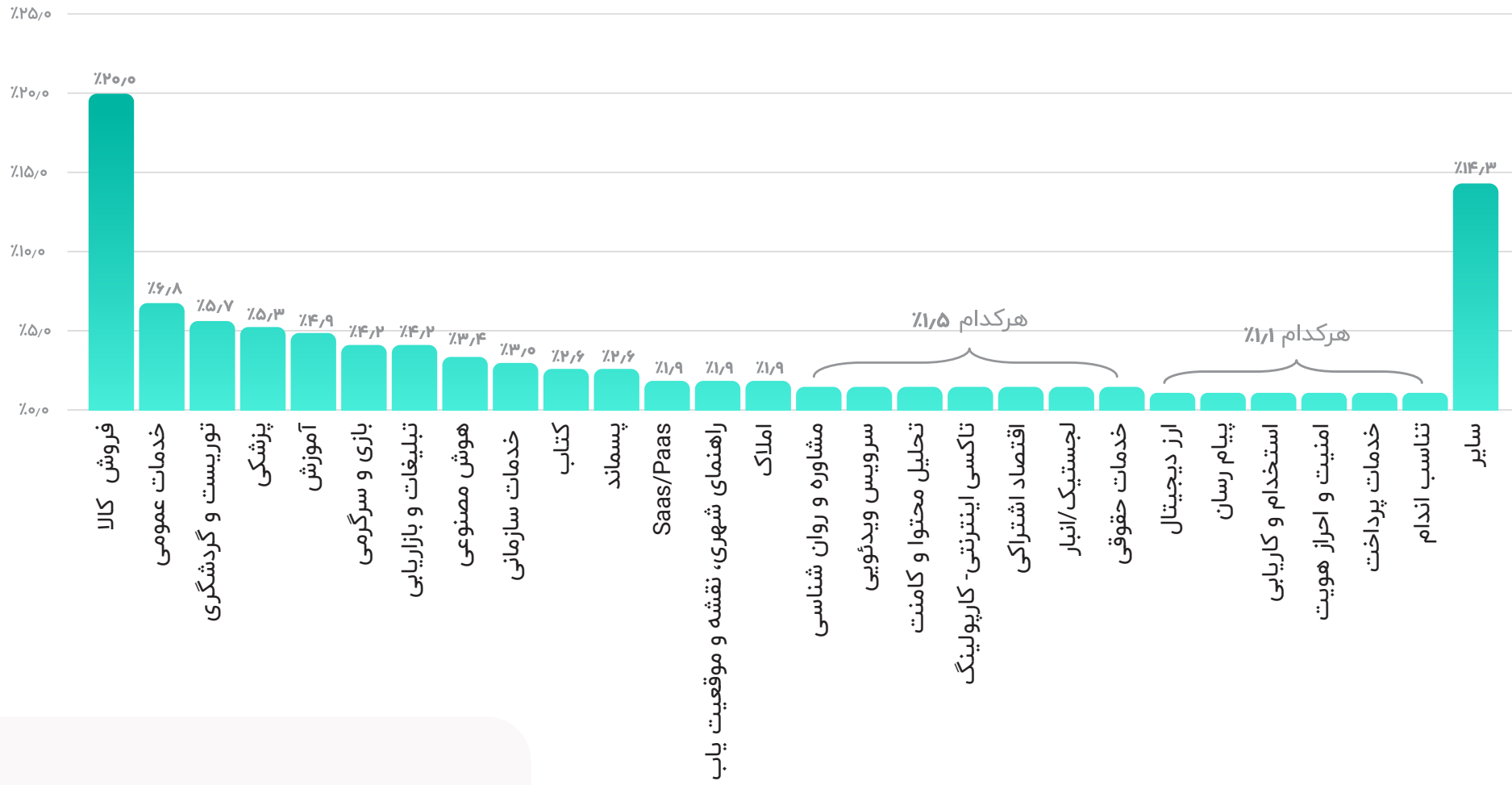


* این طرح‌ها در مراحل مختلف فرآیند ارزیابی قرار دارند و نتیجه نهایی (رد یا پذیرش) به تیم ابلاغ نشده است.



بخش نرم افزار

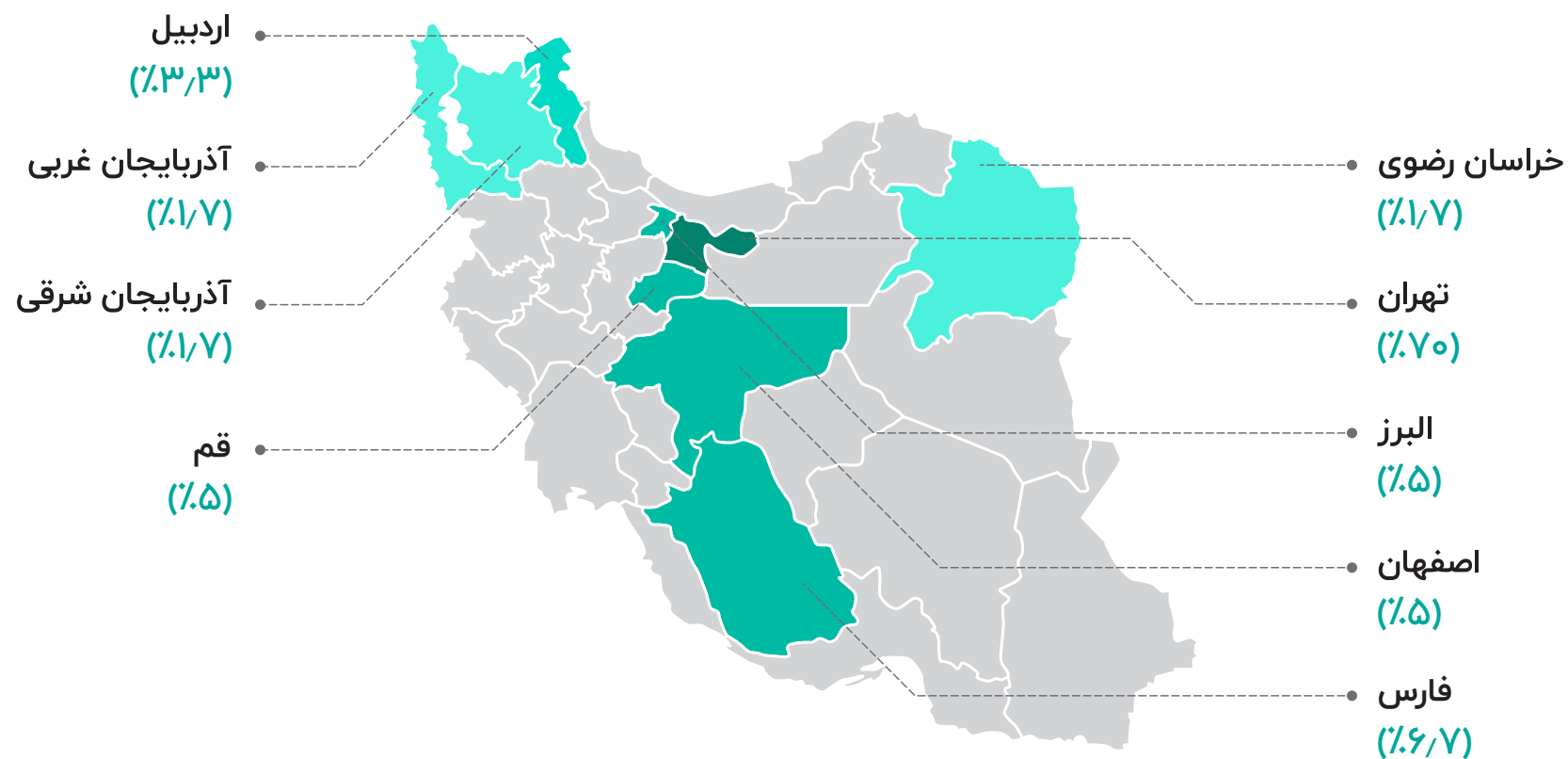
حوزه فعالیت درخواست‌های سرمایه‌گذاری





بخش نرم افزار

توزیع جغرافیایی درخواست‌های سرمایه‌گذاری





بخش نرم افزار

سرعت عمل پاسخگویی



متوسط زمان صرف شده
از ارسال درخواست
تا دریافت نتیجه نهایی
(رد یا امضای قرارداد)

۳۱
روز

متوسط زمان صرف شده
از ارسال درخواست
تا برقراری تماس اولیه با تیم

۱۱
روز



بخش نرم افزار

طرح‌های بررسی شده





بخش نرم افزار

تیم‌های پذیرفته شده



نشریار

لیفت



زبان‌شناس



رایان تجارت



نوبار



اینیفای

۱۲۹ روز



میانگین زمان طی شده برای تیم‌ها
از ارسال ایمیل درخواست تا امضای قرارداد





بخش نرم افزار

دلایل رد طرح‌های سرمایه‌گذاری

محصول/خدمت ۳۰٫۲٪



- آماده نبودن محصول
- ساختار پروژه‌ای داشتن
- عدم تطابق محصول با بازار (Product Market Fit)
- عدم جذابیت محصول
- عدم ورود به بازار
- قرار گرفتن در مرحله ایده
- قیمت‌گذاری نامناسب

تیم ۲۲٫۶٪



- ترکیب تیم نامناسب/ نداشتن تیم مناسب
- ترکیب سهامداری نادرست
- عدم پیگیری از سمت استارت‌آپ
- عدم تمرکز
- عدم ثبات در تیم
- عدم شناخت کافی بازار و مشتریان

سایر ۱۴٪

- جذب سرمایه از سایرین
- عدم ارتباط با موضوع سرمایه‌گذاری خطرپذیر
- عدم علاقه مندی به حوزه فعالیت
- متناسب نبودن با تیکت سایز بهمن
- پیدا نشدن هم سرمایه‌گذار

بازار ۱۶٫۳٪

- اندازه بازار غیر جذاب
- رقبای قوی
- ریسک (قانونی، تقلید و ...)
- نداشتن مزیت رقابتی

ارزش‌گذاری ۲٫۳٪



- ارزش‌گذاری نامناسب

مدل کسب‌وکار ۴٫۳٪

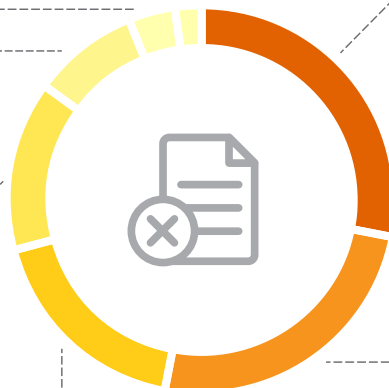


- عدم جذابیت مدل درآمدی
- مدل درآمدی نامناسب
- عدم مقیاس پذیری

اطلاعات مالی ۱۰٫۳٪



- جذاب نبودن بازده سرمایه‌گذاری
- سرمایه بر بودن طرح
- عدم تناسب سرمایه درخواستی با مرحله رشد استارت‌آپ
- عدم تناسب سرمایه درخواستی با ترکشن ایجاد شده
- نداشتن ترکشن مالی جذاب
- هزینه/درآمد نامعقول در زمان فعالیت



• گزارش عملکرد جریان ورودی طرح

• بخش صنعتی

خرداد ۹۸ - خرداد ۹۹



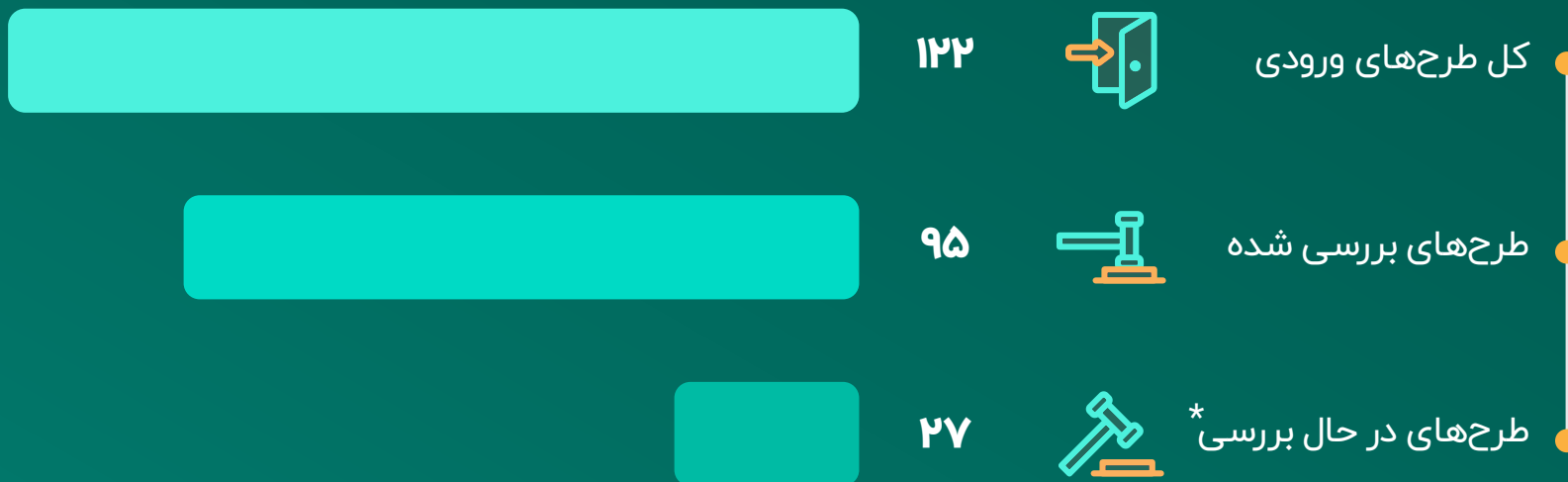
سازمان توسعه کارآفرینی



بخش صنعتی

عملکرد فرآیند سرمایه‌گذاری

خرداد ۹۸ - خرداد ۹۹

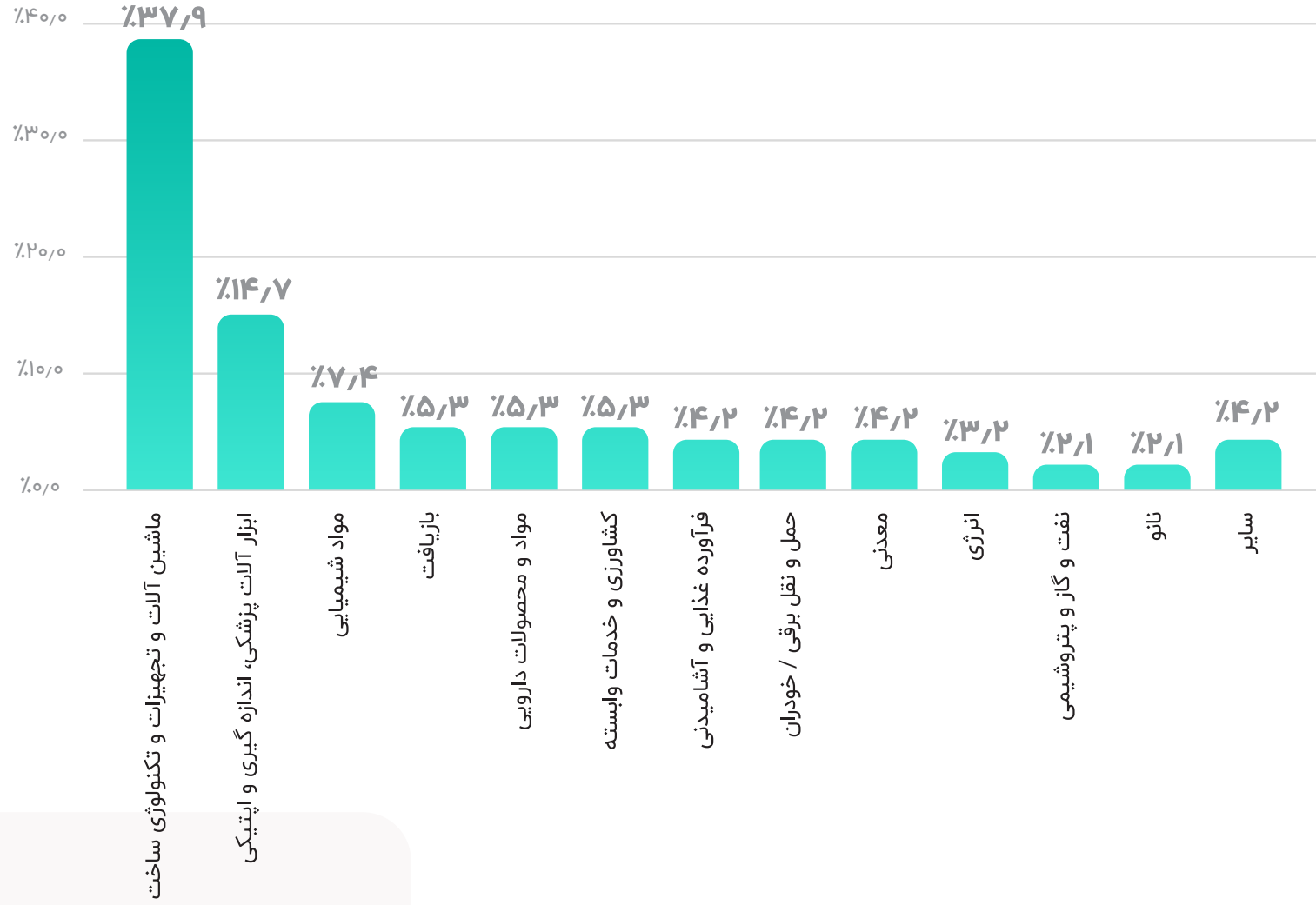


* این طرح‌ها در مراحل مختلف فرآیند ارزیابی قرار دارند و نتیجه نهایی (رد یا پذیرش) به تیم ابلاغ نشده است.



بخش صنعتی

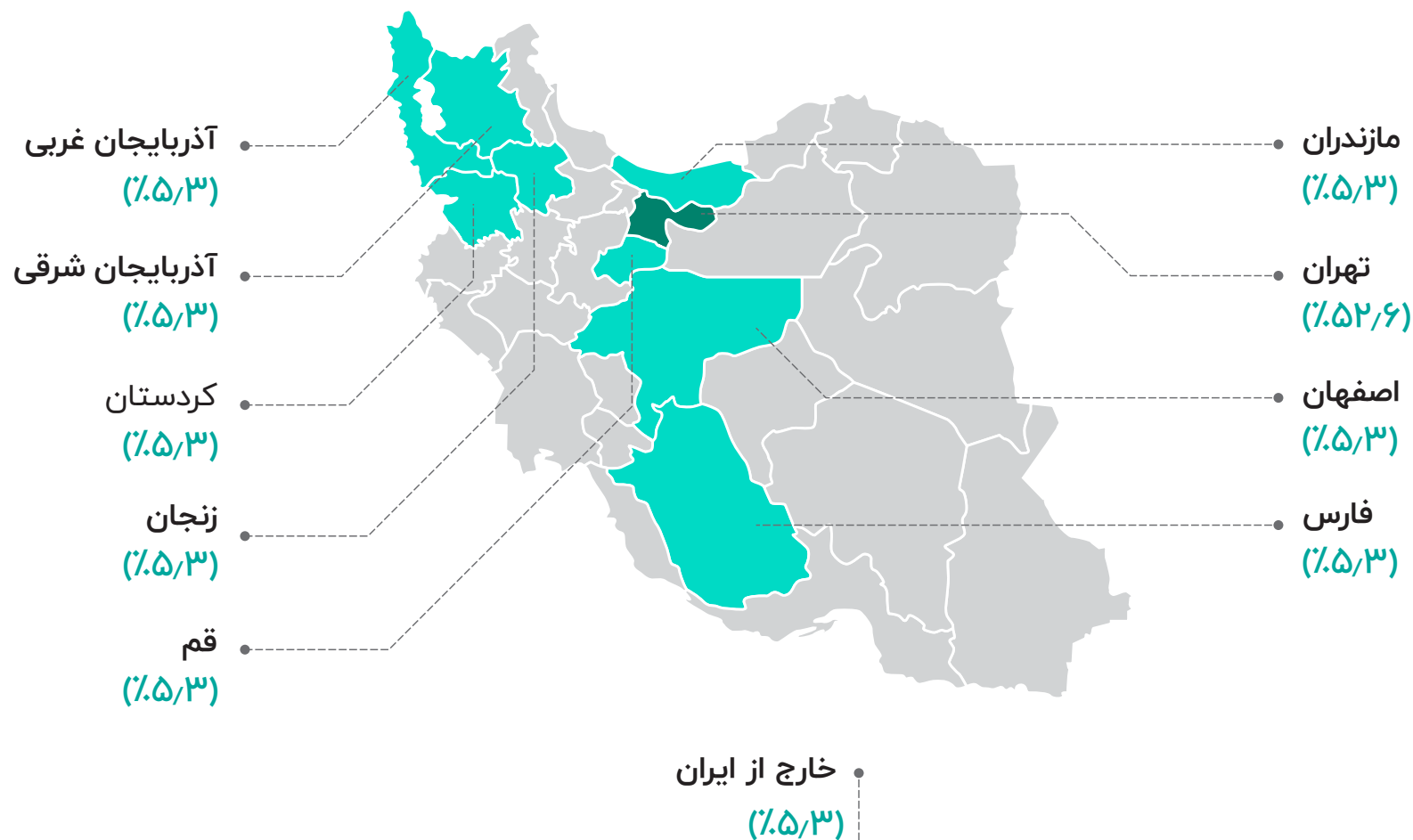
حوزه فعالیت درخواست‌های سرمایه‌گذاری





بخش صنعتی

توزیع جغرافیایی درخواست‌های سرمایه‌گذاری





بخش صنعتی

سرعت عمل پاسخگویی



متوسط زمان صرف شده
از ارسال درخواست
تا دریافت نتیجه نهایی
(رد یا امضای قرارداد)

۲۹
روز

متوسط زمان صرف شده
از ارسال درخواست
تا برقراری تماس اولیه با تیم

۸
روز



بخش صنعتی

طرح‌های بررسی شده





بخش صنعتی

تیم‌های پذیرفته شده



سرامیک‌های پیشرفته



جوانه یاقوت



آگر



لیان



سنسور شناساگر



تولید مقاطع فولادی



فناوری‌های پلیمری پوشش



دوربین حرارتی



کیت تشخیص کرونا

۶۵ روز



میانگین زمان طی شده برای تیم‌ها
از ارسال ایمیل درخواست تا امضای قرارداد





بخش صنعتی

دلایل رد طرح‌های سرمایه‌گذاری

۳۱٫۲٪ تیم



- ترکیب تیم نامناسب/ نداشتن تیم مناسب
- ترکیب سهامداری نادرست
- عدم پیگیری از سمت استارت‌آپ
- عدم تمرکز
- عدم ثبات در تیم
- عدم شناخت کافی بازار و مشتریان

۲۲٫۹٪ محصول/خدمت



- آماده نبودن محصول
- ساختار پروژه‌ای داشتن
- پایین بودن سطح آمادگی فناوری (TRL)
- عدم تطابق محصول با بازار (Product Market Fit)
- عدم جذابیت محصول
- عدم ورود به بازار
- قرار گرفتن در مرحله ایده
- قیمت‌گذاری نامناسب

۲۸٫۴٪ سایر

- جذب سرمایه از سایرین
- عدم ارتباط با موضوع سرمایه‌گذاری خطرپذیر
- عدم علاقه مندی به حوزه فعالیت
- متناسب نبودن با تیکت سایز بهمن
- پیدا نشدن هم سرمایه‌گذار

۸٫۳٪ بازار

- اندازه بازار غیر جذاب
- رقبای قوی
- ریسک (قانونی، تقلید و ...)
- نداشتن مزیت رقابتی



۱٫۸٪ ارزش‌گذاری

ارزش‌گذاری

- ارزش‌گذاری نامناسب

۲٫۸٪ مدل کسب‌وکار

مدل کسب‌وکار

- عدم جذابیت مدل درآمدی
- مدل درآمدی نامناسب
- عدم مقیاس پذیری

۴٫۶٪ اطلاعات مالی

اطلاعات مالی

- جذاب نبودن بازده سرمایه‌گذاری
- سرمایه بر بودن طرح
- عدم تناسب سرمایه درخواستی با مرحله رشد استارت‌آپ
- عدم تناسب سرمایه درخواستی با ترکشن ایجاد شده
- نداشتن ترکشن مالی جذاب
- هزینه/درآمد نامعقول در زمان فعالیت

تهران، خیابان آزادی، بلوار
اکبری، ابتدای خیابان قاسمی،
کوچه طباطبایی، پلاک ۱، واحد ۳

۰ ۲ ۱ - ۶ ۶ ۰ ۳ ۴ ۴ ۷ ۰



www.bahmancapital.com



info@bahmancapital.com



[bahmancapital](https://www.t.me/bahmancapital)



[bahman-capital](https://www.linkedin.com/company/bahman-capital)



[bahmancapital](https://www.instagram.com/bahmancapital)

راه‌های ارتباطی



بشمن
توسعه کارآفرینی